

# 创始会员收益说明

FOUNDING MEMBER INVESTMENT EXPLANATION



汇报人：考生网

日期：2024

# 目录 CONTENTS

01

项目介绍概述

PROJECT OVERVIEW

02

市场概况分析

MARKET ANALYSIS

03

投资回报分析

RETURN ON INVESTMENT

04

未来收益展望

FUTURE EARNINGS PROSPECTS

# PART 01

## 项目介绍概述

PROJECT OVERVIEW

## 考生网面向一个“有刚性需求的永续行业”

教育行业，作为社会发展的基石，其需求始终坚如磐石，不受经济波动的影响。无论是升学考试、职业资格认证还是终身学习，教育的需求不仅是必要的，更是持续不断的。无论消费如何降级，**教育支出都是家庭的必要支出**。通过考生网创新的在线平台，打破传统教育的地域和时间限制，可以让每一位学习者都能需要在需要时获取帮助，提升学习效率。



### 永远不会消失的行业

教育是根本，每个家庭，每个孩子都离不开教育，而教育永远不会消失，这个行业永不过时。



### 能潜在影响学习心态的项目

提前锁定教育资源，让孩子知道自己是考生网的股东，潜意识提醒学生面对考试成为考生，沉浸在学习的环境中。

## 用户多

全国各类在校学生超过2.9亿人，中考、高考及大学相关职业考生潜在用户超过1.5亿人，用户数量庞大且一直延续更新。

## 高复购

考生在学习过程中要不断学习，不断下载资料，家长及教育从业者也要不断学习，复购率高。



## 强刚需

望子成龙是亘古不变的真理，每个家长都会不遗余力的在孩子教育身上投资，这个是一个不用说服客户的强刚需产品。

## 粘性强

用户为了备考，需要自主学习，我们只需要提供优质的内容，客户就会自主留在平台，如果辅加营销粘性会更好。

## 域名优势

kaosheng.com在自然搜索流量、品牌认知和用户信任度上具备强大的天然优势。

## 服务多元化

提供多元化服务，满足学生、家长、考生等多个群体的需求。

## 专注考试备考

专注考试备考服务，专业品牌平台，能让家长更放心让孩子使用



## 权益转让系统

通过创新的众筹投资模式，让用户获得回报更愿意深度参与。

## 创业支持

通过创业支持模块为教育行业的创业者提供客户资源、融资渠道和平台支持。

## 机构深度参与

与教育机构深度绑定合作，形成共创平台，在内容和资源上拥有核心竞争优势。

**让教育机构自主开通云课堂，让家长成为潜在投资者，增加互动，快速裂变**

## 中考考生 **4500万以上**

备战中考和高考，寻求高效的辅导课程和学习资料。



## 高考考生 **4000万左右**

备考研究生考试、四六级考试以及其他资格证书。

## 职业考生 **3500万以上**

为考取各类职业资格证书（如教师资格证、司法考试等）而准备的用户群体。



## 教育机构 **60万+**

教育机构及教育相关创业者，提供云课堂，为他们获得客户。

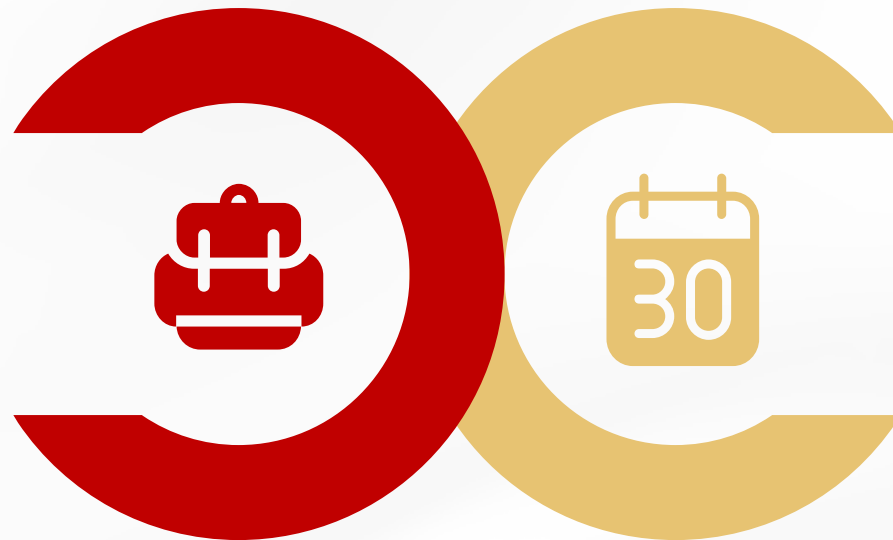
项目潜在消费用户 **超过1.5亿人**

## 智能学习路径

根据用户的学习情况和考试目标，推荐个性化学习路径。

## 进度跟踪

帮助用户实时跟踪学习进度，提升学习效率。



## 智能学习工具

如错题本、学习计划表等，帮助用户优化学习路径。

## 真题与模拟题

提供大量考试真题和模拟题，帮助考生更好地应对考试。





## 家长学堂

为家长提供辅导孩子学习和应对考试压力的专门课程。

## 录播与直播课程

提供多种考试备考、职业资格课程，云课堂支持随时学习。



## 在线辅导

提供多种考试备考、职业资格课程，支持随时学习。

## 创业支持

为教育行业创业者提供平台支持，帮助他们开展在线教育业务。

# 项目介绍概述 — 部分截图



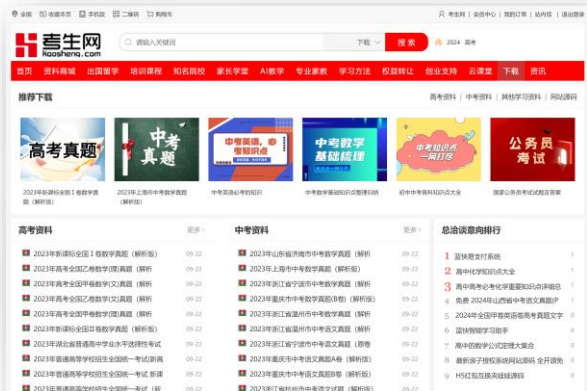
## 首页



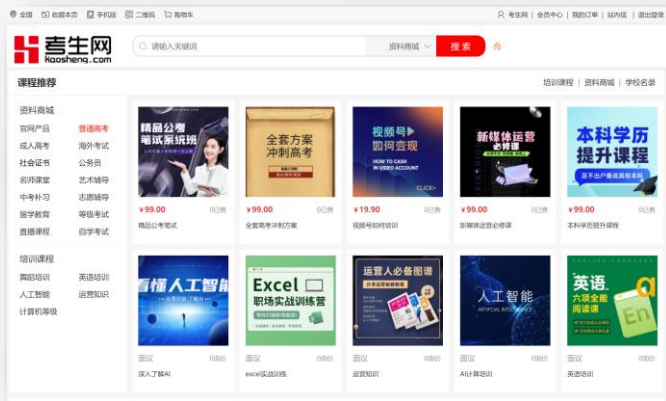
## 云课堂



## 下载页面



## 课程





# PART 02

## 市场概况分析

MARKET ANALYSIS

## 用户规模

2023年全国在校学生人数**超过2.91亿**人，中考、高考及大学生**超过1亿**人。

## 需求分析

教育是**强刚需产品**，中国人望子成龙心态决定在教育投资上投入大，愿意投资。

## 知识付费

知识付费爆炸增长，云课堂、直播教育发展，机构和创业者对这类**产品需求大**



## 就业形势

就业形势严峻，各种职业培训兴起，同时也加大了培训机构招生**需求增长**。

## 发展趋势

随着技术发展，线上教育逐步被大家接受甚至依赖，在线教育行业**潜力大**。

## 家长教育缺失

各大平台**重视学生教育**，但如何帮助家长辅导孩子教育孩子需求很大。

01

## 政策支持

国家对在线教育的政策逐步放宽，数字教育成为教育现代化的重要组成部分。

03

## 技术发展趋势

人工智能、大数据和移动互联网技术的发展为在线教育平台带来了巨大的创新机会。

02

## 家庭教育支出

中国家庭的教育支出年均增长率保持在10%以上，在备考上，家长们愿意投入更多。

04

## 教育心态转变

更多人接受在线教育模式，开始适应线上学习。线上教育使得家校协作更加高效

# PART 03

# 投资回报分析

RETURN ON INVESTMENT ANALYSIS



## 投资简介

项目起始阶段，将吸收1000名创始会员

创始会员与平台深度绑定，共同成长

获得平台颁发的证书



### 资金投入少

仅需1000元既可以参与，让每个孩子家长能为孩子投入一份事业。



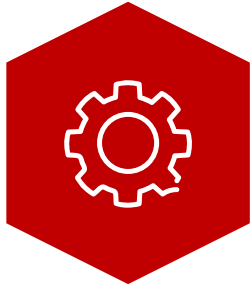
### 获利丰厚

每年获得超过10倍收益，成为自己真正的摇钱树。



### 稳定永久

一个永不过时的行业，一个稳定盈利的项目让您获得稳定永久收益。



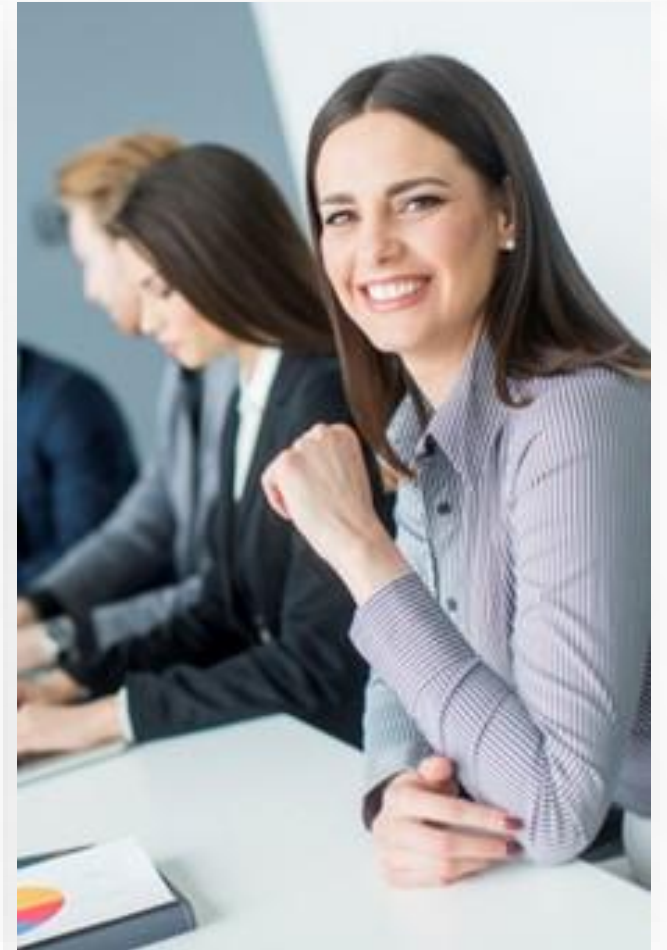
## 回报组成

创始会员可以获得多重回报，  
让会员获得丰富稳定收益。  
1000元创始会员年收益将超  
过5000元。

一个永久VIP用户账户，每年价格998元，价  
值 **超过万元**

获得10个5折扣会员权益卡，每个销售后可以  
获得近500元利润，**年获利不低于5000元。**  
**平台设有交易入口，第一年平台协助销售。**

每转**介绍一个**年度会员，额外**赠送一个**VIP年  
卡（可销售），赠送会员额度一年有效。





# 投资回报分析---5000元 创始会员

## 永久VIP账户

一个永久VIP用户账户，每年价格998元，  
价值**超过万元**

## 100个折扣卡

获得100个5折扣会员权益卡，每个销售后可以  
获得近500元利润，**年获利不低于50000元。**  
**平台设有交易入口，第一年平台协助销售。**

## 转介绍客户获益

每转介绍一个年度会员，额外赠送一个VIP  
年卡（可销售），赠送会员额度一年有效。

## 广告投放折扣

在平台上投放广告，可以享受超低折扣，  
让创始投资人获得超级折扣福利。



## 一举多得

既可以帮助孩子获得平台VIP永久使用资格，也可以获得收益，一举多得。



## 影响深远

一个教育类的投资，可以帮孩子在精神上获得潜在影响，让其在学习上更努力。



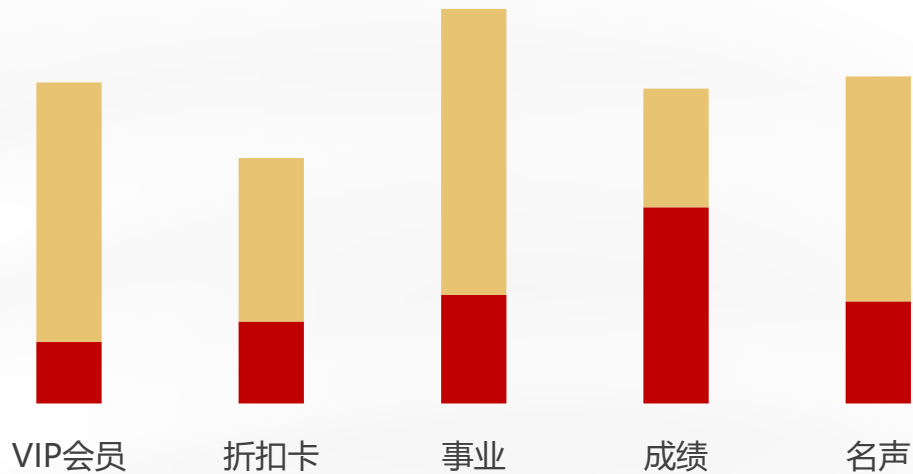
## 名利双收

教育是国之根本，投资教育行业，远比其他行业名声更好，获得利益还能有好名声。



## 助子成龙

潜意识让孩子成为考生网的主人，自觉拥有考生身份，增加参与感，主动获得优质内容，有助于孩子成功学习。





# PART 04

## 未来收益展望

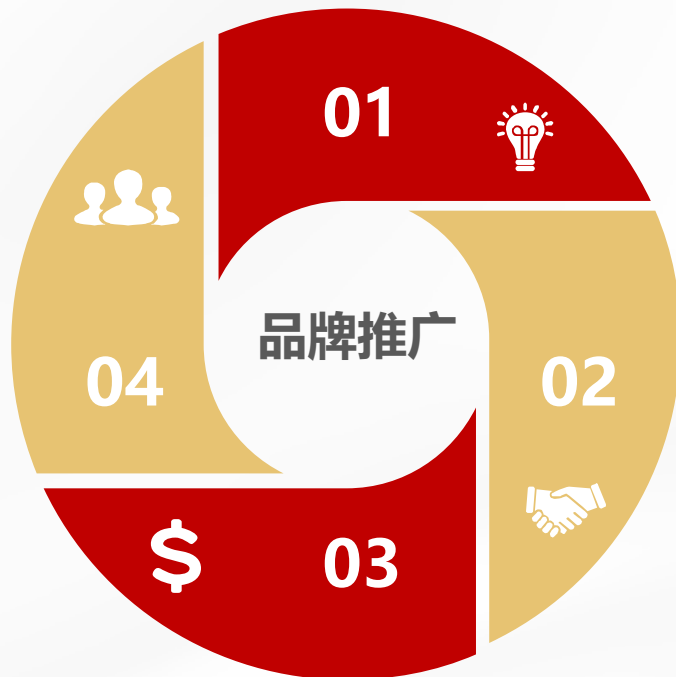
FUTURE EARNINGS PROSPECTS

## 成为区域代理

创始会员可以优先获得区域代理资格，并享受一定折扣代理费用。

## 折扣获得原始股票

在项目可以进行IPO时候，将在IPO之前为创始会员提供折扣购买股票名额。



## 拥有私有网校

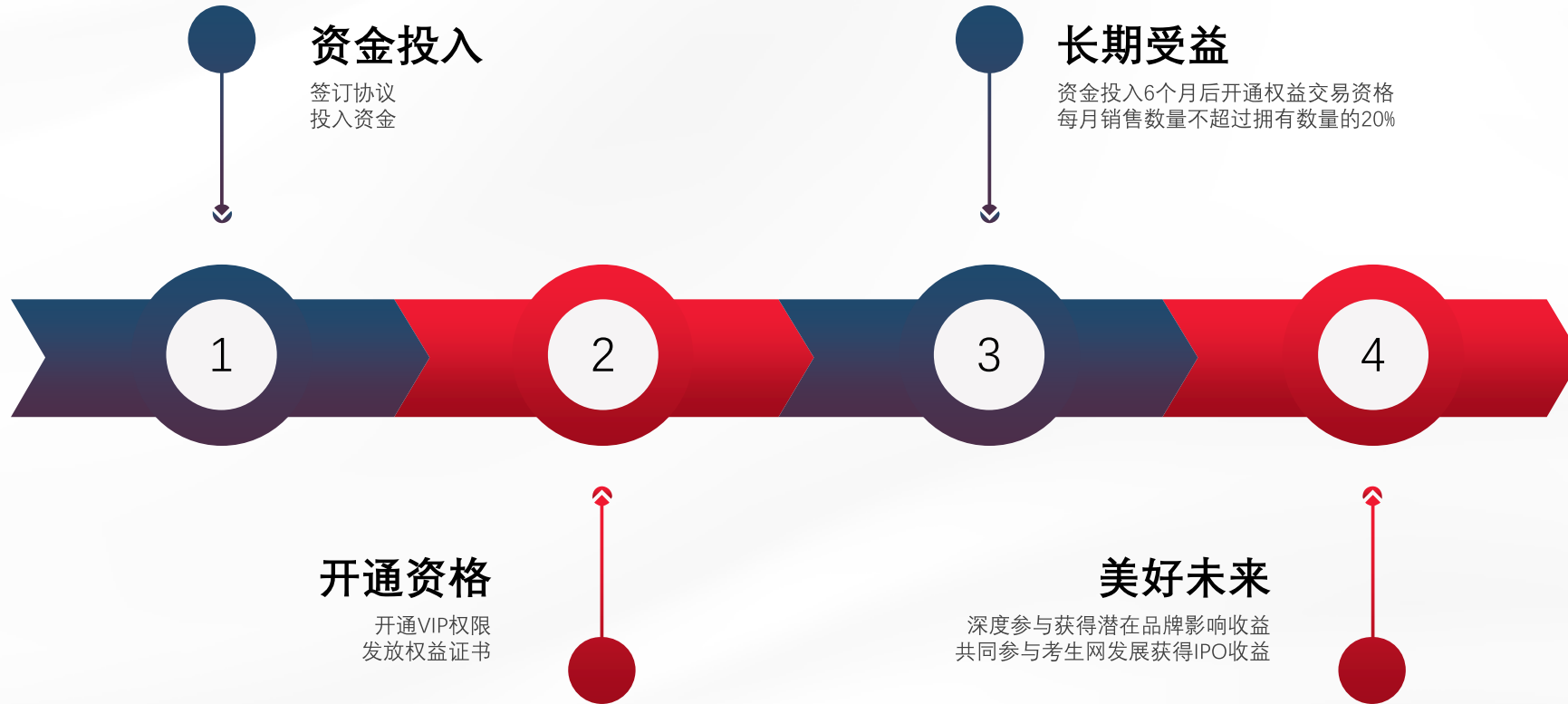
创始会员从事知识付费或者充实教育行业，可以获得云课堂的超低折扣使用资格

## 成为战略投资人

创始会员有优先资格成为战略合作人，成为公司真正股东，成为千亿级别项目股东。

未来每个创始会员可以获得**超过100倍**收益

# 创始人收益节点说明





# PART 05

## 风险保障

RISKS SAFEGUARDS

## 资金安全保障

资金直接通过平台投入，公开透明，资金投入后即可直接获得VIP会员资格，享受考生网内容使用权限，创始会员会拥有专属账户，清晰查看回报情况。

## 回报收入保障

为创始会员提供的VIP折扣会员卡提供权益交易系统，海量会员直接通过系统购买，让会员卡快速销售，第一年平台协助销售，平台给予投资人不低于60%的价格。

## 风险控制

## 风险额度保障

为了保障平台良好运转，保障平台利润，平台对创始会员名额限制为1000人，且仅限于2024年12月31日前，这个数量对于考生网面向的2亿潜在用户，微乎其微，能保障创始人获得长久回报。

## 全额退保障

对于创始资金，一年后如果无法获得销售VIP折扣卡获得收益，申请后可以获得全额无息退款，让创始会员更安心。



# 感谢观看

Please click here to add appropriate text to explain, you can directly copy and paste the text content.

汇报人：考生网

日期：2024

